

Rubini & Partners stúdió, nemzetközi elhivatottság

A Rubini & Partners stúdió, kereskedelmi doktorok nagyrészt Verona nagyon kifejező köztereit mutatja be: Brà tér. 1946-ban az első Rubini, Guglielmo, a hatóságok által akadémizálva, hátrahagyta a következő három generáció számára. Idővel a stúdió gyarapodott és szakosodott, mára húsz fős szervezeteit számlál, nagyon ügyes üzletemberek, partnerek, képzők és titkárok.

A hónap végén egy vállalkozókból álló küldöttség Norimbergából látogatott el városunkba, hogy találkozzon a városi önkormányzat képviselőivel, valamint Verona fő gazdasági tényezőivel; ebből az alkalomból kitüntették a Rubini & Partners stúdiót egy különleges elismeréssel a Németország és Olaszország közti kapcsolatok fejlődését kigöngyölítő és igyekvő munkájáért.

Doktor Marco Rubini közösen apjával Robertoval és Chiara Castellani, illetve Patrizia Martello doktornővel közösen megnyitották a hivatal kapuját, hogy bemutassák munkájukat. -Doktor Marco Rubini, ki hata-

rozta meg, illetve írta körül a stúdiókat legöngyölítő feladatát a Németország-Olaszország közti kapcsolat harmóniájának témájában? A stúdióink mindig rendelkezett egy nemzetközi elhivatottsággal. Mi főleg a német nyelvterületeket céloztuk meg, egy szemmel viszont az Egyesült Államokat is, és az utolsó évek során a keleti országokat is. Már 1989-ben kialakítottunk egy stabil együttműködési formát Monacóban a Blume und Asam stúdióval, amit 1999-ben követett egy egyezség a Miellert&Collegen és a frankfurti Votum AG stúdiókkal.

- Kinek és miért kellett ennélfogva hozzatok fordulnia? Az ügyfeleink azok közé a kereskedelmi társaságok közé tartoznak, akik nyitottak a külföldi munkára vagy érdekeltek a nemzetközi térségben.

Egy példa erre: Olaszok, akik üzletemnek Németországban vagy fordítva németek, akik Olaszországban dolgoznak. Azok a cégek, amelyek szabályok megfogalmazását szüksé-
gelik, törvényeket, további normá-

kat, több nézetből és egymás között változóan. A kifejtett tevékenység nagyon változatos lehet: Ipari, pénzügyi, szolgáltatási, kereskedelmi, mezőgazdasági és ingatlankezelési. Stúdióink ezért csuklópántként működik két világ között, a mi feladatunk az, hogy megértsük az ügyféllel, hogy kinek a kapujához kell mennie tanácsot kérni jogi és költségvetési kérdésben.

Hogyan sikerül ügyfeleiteknek egy ennyire sajátos és elágazó szolgáltatást nyújtatnotok? A többi sajátos képességünk mellett szakemberekre támaszkodunk a gyökérterületen és célterületen, először tanulmányoztuk Frankfurt és Monaco városokat, de szoros kapcsolatban állunk Marzari ügyvédúrral is, aki Veronában képviseli a Milánói Német Kereskedelmi Kamarát.

Nem beszélve, hogy már jó húsz éve fenntartunk egy stabil rendszerű New Yorkban, 8 más nagy Egyesült Államokbeli várossal egyetemben. De mi személyesen is ellátogatunk



A hálózat, ahogy említettem élhet ezekkel a szolgáltatásokkal a többi olasz és külföldi tanulmánnyal, egy kapcsolatszem, amely végül elvezetett a G.E.L.E. LAW F.E.D. megalakításához. Emlékezzünk vissza különben, hogy a stúdióink népszerűsége az egyedi alkotórszereinek is köszönhető. Így is mondhatjuk. Édesapám a repülőbár CDA tagja volt a '80-as években, majd a Magazzini Generáli tagja a '90-es években, 1996-ban végül az Előljárók Segélynyújtó Intézmény elnökévé választották. Martello doktornő a politikai közösségek patrimoniumának ülnöke volt Veronában 2001 és 2002 között.

egy-két államba, hogy továbbvigyük a különböző érdeklődést. Úgy gondolom, hogy a stúdió helyesen levelez három nyelven: Angolul, franciául és németül. Azonkívül a '90-es évek végén létrehoztunk egy hálózatot Rubini, Marzari és Brendolan tanulmányozásával, amely professzionális kereskedelmi, jogi és igazságügyi szolgáltatást tartalmaz.

Igaz? Igen, hogy a nemzetközi témánál maradjunk, tagja vagyok a kis és közép vállalkozások Nemzetközi Bizottságának, majd a Római kereskedelmi doktorok Nemzeti Gyűlésének. Egy új struktúra, amely szorgalmazza a nemzetközi könyvelési irányelvek lefordítását.

S.M.